

ENTREPRENEURS
— & —
FINANCE

BOOK ACQUÉREURS

Présentation des contreparties à
l'achat accompagnées par E&F

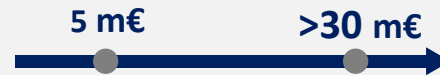
Partie 1 : MBI

Mars 2026

26 Managers

Personnes physiques à la recherche d'une société à reprendre

Transaction envisagée (prix des titres)



Acquisition de 100% des titres

Structuration d'un LMBI avec Manager, accompagné d'un ou plusieurs fonds d'investissement

Mise en place d'un financement bancaire complémentaire

Cibles : In Bonis

Apport personnel :





Reprise d'une PME dans les services aux entreprises ou la maintenance

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les services**
 Clientèle **B2B**
 Management intermédiaire en place



■ Priorité n°1

Activités recherchées

- SERVICES AUX ENTREPRISES
- ÉTUDES / INSPECTION & CONTROLE
- LOGICIELS / DIGITAL
- MAINTENANCE D'ÉQUIPEMENTS
- SERVICES FINANCIERS
- BTP / SERVICES ENERGETIQUES

Profil : Développeur | Apport : 1 m€

2025 2024	Directeur Général Délégué Secteur : Services aux entreprises / Logiciel SaaS	CA : 30 M€ Salariés gérés : 240
2024 2022	Directeur Général de BU Secteur : Services aux entreprises & paiement	CA : 55 M€ 125 salariés gérés
2022 2020	VP Développement & Partenariats Secteur : Services de paiement	CA : 500 M€ 30 salariés gérés
2020 2016	Directeur Stratégie Secteur : Matériel & Services de paiement	CA : 4 M€ 6 salariés gérés

Compétences

- RELATIONS CLIENTS & PARTENAIRES
- EFFICACITE OPERATIONNELLE
- CONDUITE DU CHANGEMENT / DIGITALISATION
- STRUCTURATION D'ÉQUIPES
- DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
- MARKETING STRATEGIQUE



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, le numérique ou la distribution B2B

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B ou B2B2C

Management intermédiaire en place



■ Priorité n°1

Activités recherchées

- SERVICES AUX ENTREPRISES
- DIGITAL / IT
- NEGOCE & DISTRIBUTION B2B
- SPORT & LOISIRS
- FACILITY MANAGEMENT
- PRODUITS GRANDE CONSOMMATION PREMIUM

Profil : Développeur | Apport : 500 k€

2025
2014

Directeur Nouveaux Marchés
Secteur : Vins et Spiritueux

CA : n.a.
Salariés gérés : 15

2013
2008

Directeur de Business Unit
Secteur : Services IT

CA : 10 M€
150 salariés gérés

2008
2004

Responsable des Opérations
Secteur : Services IT

CA : 5 M€
60 salariés gérés

2004
2002

Chef de Projet
Secteur : Industrie pharmaceutique

CA : n.a.
Salariés gérés : n.a.

Compétences

- STRATEGIE D'ENTREPRISE
- BUSINESS DEVELOPPEMENT
- EFFICACITE OPERATIONNELLE
- MARKETING DIGITAL
- DEVELOPPEMENT DE TALENTS
- INNOVATION / PARTENARIATS



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises ou à l'industrie, la distribution B2B ou l'industrie légère.

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B

Management intermédiaire en place



■ Priorité n°1

Activités recherchées

- SERVICES AUX ENTREPRISES
- DISTRIBUTION B2B
- SERVICES A L'INDUSTRIE
- INDUSTRIE LEGERE

Profil : Développeur | Apport : 1,1 M€

2025 2021	Directeur Compte Monde Opérations & Commercial Secteur : Communication & Marketing	CA : 100 M€ 50 salariés gérés
2021 2017	Directeur Financier , Opérations & Commercial Secteur : Agence créative / média	CA : 80 M€ 35 salariés gérés
2017 2012	Directeur Intégration des Filiales Secteur : Communication & Marketing	CA : 900 M€ 10 salariés gérés
2012 2005	Consultant & Manager Audit Secteur : Conseil / Services financiers	CA : 150 M€ 20 salariés gérés

Compétences

- VENTES GRANDS COMPTES
- STRATEGIE D'ENTREPRISE
- PILOTAGE DE LA PERFORMANCE
- RENFORCEMENT DE LA CULTURE CLIENT
- DEVELOPPEMENT DES TALENTS
- OPTIMISATION DES PROCESSUS & SI



Reprise d'une PME dans les services à l'industrie, le conditionnement, la logistique, la cosmétique ou la sous-traitance

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Priorité n°1

Activités recherchées

SERVICES À L'INDUSTRIE
CONDITIONNEMENT / PACKAGING
NEGOCE & DISTRIBUTION
LOGISTIQUE
COSMETIQUE / PARFUMS / LUXE
SERVICES AUX ENTREPRISES

Profil : Développeur | Apport : 700 k€

2026 2023	Consultant M&A Secteur : Consultant	CA : n.a. Salariés gérés : n.a.
2022 2005	Directeur Général Associé Secteur : Conditionnement à façon / Co-Packing	CA : 80 M€ 600 salariés gérés
2004 1999	Co - Fondateur - Directeur général Secteur : Distribution cosmétique	CA : 5 M€ 15 salariés gérés
1999 1994	Fondateur – Directeur Général Secteur : Distribution cosmétique	CA : 2 M€ 15 salariés gérés

Compétences

CONQUETES DE MARCHES
VENTE GRANDS COMPTES
RENFORCEMENT DE LA CULTURE CLIENT
OPTIMISATION DE LA RENTABILITE / KPIs
INTERNATIONAL
DIVERSIFICATION DE L'OFFRE



Reprise d'une PME dans la production, les biens d'équipement ou les services aux entreprises ou collectivités

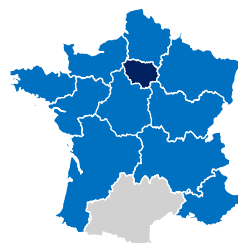
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B ou B2G

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

- SERVICES AUX ENTREPRISES
- MOBILITÉ / TRANSPORT DE PERSONNES
- BTP / ENERGIE & ENVIRONNEMENT
- INDUSTRIE / BIENS D'EQUIPEMENT
- MARCHES PUBLICS
- SERVICES AUTOMOBILES

Profil : Développeur | Apport : 600 k€

2025
2020

Directeur Général
Secteur : Conception / fabrication de vélos partagés

CA : 40 M€
150 salariés gérés

2020
2015

Directeur Général France
Secteur : Réseau d'agences (achat automobile)

CA : 350 M€
700 salariés gérés

2014
2009

Chef de projet
Secteur : Conseil en stratégie

CA : n.a.
3 - 5 salariés gérés

2009
2007

Conducteur de travaux
Secteur : Construction

CA : 7 M€
5 salariés gérés

Compétences

- CONQUETES DE MARCHES
- EFFICACITÉ OPERATIONNELLE
- RELATIONS GRANDS COMPTES
- STRATEGIE D'ENTREPRISE
- STRUCTURATION DES PROCESS
- STRUCTURATION D'EQUIPES



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, l'industrie, la distribution B2B ou le digital

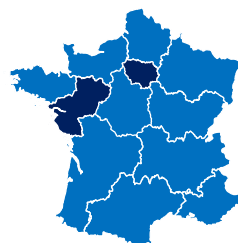
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

- SERVICES AUX ENTREPRISES**
- DIGITAL / LOGICIEL / IT
- INDUSTRIE / BIENS D'EQUIPEMENTS**
- BIJOUX / JOAILLERIE
- DISTRIBUTION & NEGOCE B2B**
- CONSEIL & ETUDES**

Profil : Développeur | **Apport : 500 k€**

2025
2012

Directeur Supply Chain EMEA
Secteur : Conseil & IT

CA : 120 M€
80 salariés gérés

2012
2010

Directeur BU
Secteur : Sécurité

CA : 10 M€
15 salariés gérés

2010
2008

Fondateur & CEO
Secteur : Energie

CA : 2 M€
5 salariés gérés

2008
1996

Directeur BU
Secteur : Conseil & IT

CA : 70 M€
20 salariés gérés

Compétences

- VENTES GRANDS COMPTES**
- SUPPLY CHAIN / LOGISTIQUE / DISTRIBUTION
- DIVERSIFICATION DE L'OFFRE**
- OPTIMISATION DES PROCESSUS**
- EXPERIENCE CLIENT
- EFFICACITE OPERATIONNELLE**

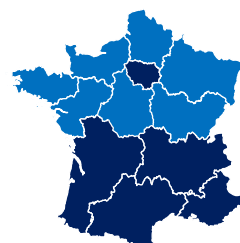


Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, le digital ou les métiers du luxe

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les services**
 Clientèle **B2B**
 Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
 DIGITAL / LOGICIEL
PACKAGING
 LUXE / VINS & SPIRITUEUX
CONSEIL & ETUDES

Profil : Développeur | Apport : 1 m€

2025 2016	Directeur BU Intl / Cofondateur filiale France Secteur : Services B2B / Logiciel IA	CA : n.a. 30 salariés gérés
2016 2015	Directeur d'investissement Secteur : Private Equity	CA : 150 M€
2015 2012	Analyste M&A Secteur : M&A	CA : 300 M€
2009 2012	Intérim Général Manager Secteur : Vins & Spiritueux	CA : 25 M€ 5 salariés gérés

Compétences

VENTES GRANDS COMPTES
 STRATEGIE D'ENTREPRISE
STRUCTURATION D'EQUIPES
EFFICACITE OPERATIONNELLE
 STRUCTURATION DES PROCESSUS
NEGOCIATION DE CONTRATS



Reprise d'une PME dans une industrie de produits et/ou services à dimension technique ou technologique

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération

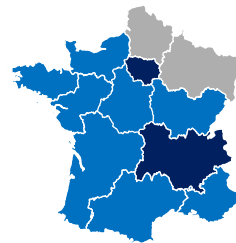
>5 m€



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B ou B2B2C**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
BATIMENT & TRANSITION ENERGÉTIQUE
DIGITAL / LOGICIEL
INDUSTRIE / BIENS D'EQUIPEMENT
MENUISERIE / MECANIQUE DE PRECISION
ELECTRONIQUE & MATERIEL MEDICAL

Profil : Développeur | Apport : 700 k€

2024
2023

Président Directeur Général - Fondateur
Secteur : Digital

CA : n.a.
7 salariés gérés

2023
2015

Directeur Général et Membre du Comex
Secteur : Bâtiment connecté & IoT

CA : 1,5 Md€
650 salariés gérés

2014
2011

Directeur Général & Co-fondateur / Principal
Secteur : Sécurité connectée & Corporate Venture

CA : 10 M€
20 salariés gérés

2011
2006

VP Business Development
Secteur : Médias

CA : 750 M€
5 salariés gérés

Compétences

BUSINESS DEVELOPMENT
DIVERSIFICATION DE L'OFFRE
INNOVATION & DIGITALISATION
PILOTAGE DE LA RENTABILITE
DEVELOPPEMENT DES TALENTS
RELATIONS GRANDS COMPTES



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, le digital ou les technologies en B2B

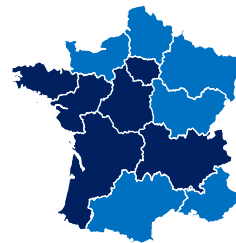
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
 DIGITAL / LOGICIEL
CONSEIL & IT
 FACILITY MANAGEMENT
DISTRIBUTION / NEGOCE TECH
MEDTECH

Profil : Développeur | Apport : 600 k€

2025 2021	Directeur Général & Commercial Secteur : Audio / Vidéo / SaaS	CA : 120 M€ 60 salariés gérés
2017 2014	Directeur Commercial Secteur : Tech / Cloud / IA	CA : 100 M€ 20 salariés gérés
2012 2011	Fondateur & CEO Secteur : Conseil & IT	CA : 1 M€ 20 salariés gérés
2014 1998	Directeur BU Secteur : Conseil & IT	CA : 150 M€ 100 salariés gérés

Compétences

VENTES GRANDS COMPTES
 TRANSFORMATION DIGITALE
STRUCTURATION D'EQUIPES
NEGOCIATION DE CONTRATS
 DIVERSIFICATION DE L'OFFRE
CONDUITE DU CHANGEMENT



Reprise d'une PME dans l'industrie, les biens d'équipement industriels ou les services aux entreprises

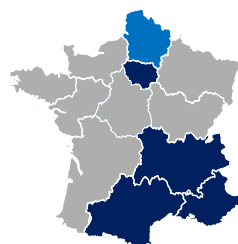
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
 NEGOCE & DISTRIBUTION
INDUSTRIE DU BOIS / AMENAGEMENT
 INDUSTRIE / BIENS D'EQUIPEMENT
MACHINES & EQUIPEMENTS
MATERIAUX DE CONSTRUCTION

Profil : Gestionnaire | Apport : 400 k€

2025 2008	Directeur Administratif et Financier & Associé Secteur : Immobilier et Bâtiment	CA : 750 M€ 3000 salariés gérés
2008 2004	Contrôleur Financier Corporate Secteur : Automobile	CA : 500 M€ n.a. salariés gérés
2004 2000	Directeur Supply Chain Secteur : Industrie du papier	CA : 150 M€ 11 salariés gérés
2000 1994	Contrôleur de Gestion Industriel Secteur : Automobile	CA : 200 M€ 2 salariés gérés

Compétences

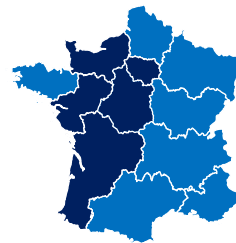
STRATEGIE PRODUITS & SERVICES
 GESTION DE PROJETS
SUPPLY CHAIN / LOGISTIQUE
NEGOCIATION DE CONTRATS
 PILOTAGE DE LA PERFORMANCE
GESTION INDUSTRIELLE

Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, la maintenance ou les services financiers

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les services**
Clientèle **B2B ou B2B2C**
Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
SERVICES FINANCIERS
MAINTENANCE & FACILITY MANAGEMENT
CULTURE, SPORT & LOISIRS
NEGOCE & DISTRIBUTION
ENVIRONNEMENT

Profil : Développeur | Apport : 800 k€

2024 2025	Fondateur Secteur : Immobilier	CA : n.a. n.a. salariés gérés
2023 2018	Directeur Général Secteur : Banque	CA : 150 M€ 700 salariés gérés
2012 2018	Directeur Général Adjoint Secteur : Services de Paiement	CA : 300 M€ 400 salariés gérés
2009 2012	Directeur Stratégie Secteur : Services Financiers	CA : 40 Mds€ 12 salariés gérés

Compétences

STRATEGIE & EXECUTION
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
TRANSFORMATION DIGITALE
MARKETING & EXPERIENCE CLIENT
INNOVATION & DIVERSIFICATION
EFFICACITE OPERATIONNELLE

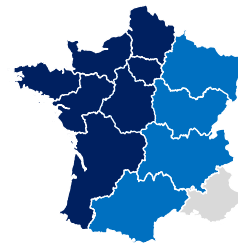


Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, les équipements ou les services pour la distribution, les médias ou l'événementiel

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les services**
 Clientèle **B2B ou B2B2C**
 Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
 ETUDES & CONSEIL
 NEGOCE & DISTRIBUTION
 MARKETING OPERATIONNEL
 EDITION / COMMUNICATION / MEDIA
 LOISIRS & SPORTS

Profil : Gestionnaire | Apport : 400 k€

2025 2014	Secrétaire Général Groupe Secteur : Retail Média & Data	CA : 85 M€ 10 salariés gérés
2025 2012	Directeur Général Finance & Opération Secteur : Retail événementiel / Digital	CA : 4 - 7 M€ 15 -20 salariés gérés
2014 2010	Directeur Administratif et Financier Secteur : Animation commerciale	CA : 30 M€ 12 salariés gérés
2010 2006	Responsable Audit Interne Secteur : Informatique / Location de véhicules	CA : 16 Mds€ / 2 Mds€ 2 salariés gérés

Compétences

NEGOCIATION DE CONTRATS
 ACHATS / PRICING
DIGITALISATION DES PROCESS
 OPTIMISATION DE LA RENTABILITE / KPIs
 IMPLEMENTATION POLITIQUE ESG/RSE/BCORP
STRUCTURATION D'EQUIPES

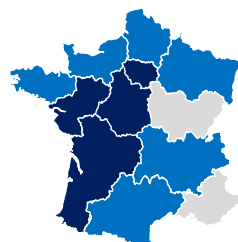


Reprise d'une PME dans la distribution, la santé, le digital ou les services aux entreprises

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**
 Clientèle **B2B, B2C ou B2B2C**
 Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
NEGOCE & DISTRIBUTION
DIGITAL / TECH
BIENS DE CONSOMMATION
SANTE
LOISIRS & SPORTS

Profil : Développeur | Apport : 1.000 k€

2026 2023	Associé Dirigeant Secteur : Santé / Laboratoire	CA : 5 M€ 12 salariés gérés
2022 2017	Directeur Exécutif Groupe, Co-Fondateur France Secteur : Distribution / E-commerce	CA : 650 M€ 450 salariés gérés
2017 2016	Chargé de Projet Secteur : Accélérateur PME-ETI	CA : n.a. n.a.
2016 2015	Direction des Opérations Secteur : Plateforme de services	CA : 5 M€ 80 salariés gérés

Compétences

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
STRATEGIE/DEVELOPPEMENT DE MARQUE
DIGITALISATION DES PROCESS
OPTIMISATION DE LA RENTABILITE
CONQUETE DE MARCHES
STRUCTURATION D'EQUIPES



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, la distribution ou le négoce, l'aéronautique ou les équipements à destination de l'aéronautique

Cible : CA > 10m€ | Taille d'opération >5 m€



Société dans les **produits, les services ou la distribution**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



Activités recherchées

AERONAUTIQUE
DISTRIBUTION / NEGOCE
DEFENSE
FACILITY MANAGEMENT
INDUSTRIE DES TRANSPORTS
SERVICES AUX ENTREPRISES

Profil : Gestionnaire | Apport : 1.000 k€

2025 2023	Directeur Général Secteur : Aéronautique	CA : 30 M€ 120 salariés gérés
2023 2017	Directeur Général Exploitation, Développement Secteur : Exploitation de concessions	CA : 72 M€ 450 salariés gérés
2022 2016	Administrateur Secteur : Distribution de matériel de sécurité	CA : 18 M€ n.a.
2016 2009	Directeur d'Aéroports Secteur : Gestion aéroportuaire	CA : 13 M€ 100 salariés gérés

Compétences

B2B
STRUCTURATION D'EQUIPES
CONDUITE DU CHANGEMENT
DIVERSIFICATION DE L'OFFRE
PILOTAGE DE LA RENTABILITE
BUSINESS DEVELOPMENT



Reprise d'une PME en B2B ou B2C dans les services, le digital, la distribution ou des activités de production légère telles que le conditionnement

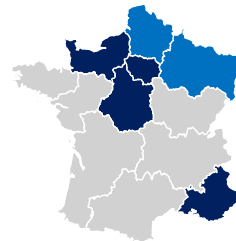
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B ou B2C

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

COSMETIQUES / PARFUMS / LUXE
DIGITAL / IT / LOGICIEL
SERVICES AUX ENTREPRISES
PACKAGING / PLV
BEAUTE / BIEN ETRE
DISTRIBUTION / NEGOCE

Profil : Développeur | Apport : 400 k€

2025
2023

Fondateur

Secteur : Projets digitaux et CRM

CA : n.a
n.a

2023
2021

Directeur E-Commerce & CRM

Secteur : Parfumerie et cosmétique

CA : 60 m€
15 salariés gérés

2021
2016

Manager E-Commerce & CRM

Secteur : Parfumerie et cosmétique

CA : 10 m€
5 salariés gérés.

Compétences

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

DIGITALISATION

EXPERIENCE CLIENT

MARKETING DIGITAL

GESTION D'EQUIPES TECHNIQUES

GESTION DE PROJETS

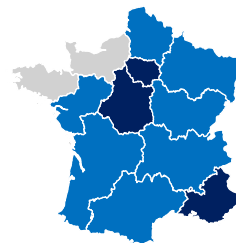


Reprise d'une PME dans la production, l'environnement, les services aux entreprises ou la distribution

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**
 Clientèle **B2B**
 Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
NEGOCE & DISTRIBUTION
INDUSTRIE / PRODUCTION
DIGITAL / TECH
BIENS D'EQUIPEMENT
ENERGIE / ENVIRONNEMENT

Profil : Gestionnaire | Apport : 800 k€

2025 2024	Business Angel Secteur : Energies Renouvelables	CA : n.a n.a
2020 2017	Co-Fondateur Secteur : Gestion d'Actifs multi secteurs	CA : 12 Mds€ 5 salariés gérés
2017 2011	Directeur de gestion actions européennes Secteur : Gestion d'Actifs multi secteurs	CA : 1,8 Mds€ 30 salariés gérés
2011 2004	Gérant actions européennes Secteur : Gestion d'Actifs multi secteurs	CA : 2 Mds€ n.a.

Compétences

B2B
STRATEGIE D'ENTREPRISE
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
PILOTAGE DE LA RENTABILITE
NEGOCIATION DE CONTRATS
STRUCTURATION D'EQUIPES



Reprise minoritaire ou majoritaire d'une PME dans les services B2B traditionnels, l'industrie légère ou les logiciels

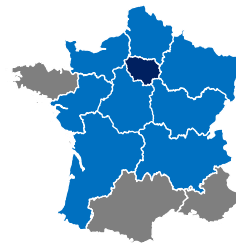
Cible : CA > 3m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
DIGITAL/LOGICIEL
ENERGIE & ENVIRONNEMENT
INDUSTRIE LEGERE

Profil : Développeur | Apport : 1.000 k€

2025
2022

Directeurs des Opérations (COO)
Secteur : Logiciel SaaS pour l'industrie

CA : 5-10m€
150 salariés gérés

2022
2021

Directeur Marketing (CMO)
Secteur : Logiciel SaaS d'IA

CA : 5-10m€
15 salariés gérés

2021
2015

Directeur Transformation, DG Amérique du Nord
Secteur : Logiciel SaaS pour e-Commerce

CA : 20m€
165 salariés gérés

2012
2008

DG et Co-fondateur
Secteur : Conseil B2B efficacité énergétique

CA : 5 m€
40 salariés gérés

Compétences

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
EFFICACITÉ OPERATIONNELLE
CONDUITE DU CHANGEMENT
DIVERSIFICATION DE L'OFFRE
MARKETING STRATEGIQUE
DÉVELOPPEMENT DES TALENTS



Reprise d'une PME dans les services B2B / B2G, le négoce, l'industrie ou l'ingénierie

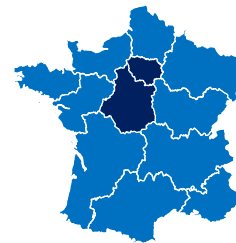
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B ou B2G**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
NÉGOCE & DISTRIBUTION B2B
DIGITAL / IT / LOGICIELS
INGENIERIE / INDUSTRIE
SECTEUR PUBLIC / SANTE
RESEAUX & TELECOM

Profil : Développeur | Apport : 700 k€

2024
2018

Directeur Activité Conseil - EMEA
Secteur : Conseil IT

CA : 30 m€
60 salariés gérés

2018
2013

Adjoint DSI Groupe
Secteur : Administration Publique

CA : 15 m€
15 salariés gérés

2013
2009

Responsable de la Sécurité Opérationnelle
Secteur : Administration Publique

CA : n.a.
70 salariés gérés

2009
2005

Ingénieur Système & Réseau
Secteur : IT (ESN)

CA : 700 m€
n.a.

Compétences

B2B / B2G

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
GESTION DE PROJETS COMPLEXES
OPTIMISATION DE LA RENTABILITE
TRANSFORMATION DIGITALE
CROISSANCE EXTERNE & INTÉGRATION



Reprise d'une PME dans la production, les services ou la distribution B2B, ou les biens & équipements industriels

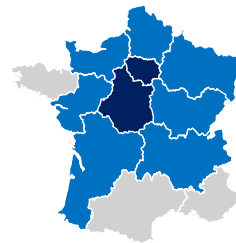
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
NEGOCE & DISTRIBUTION
INDUSTRIE & BIENS D'EQUIPEMENT
MAINTENANCE INDUSTRIELLE
FACILITY MANAGEMENT
MOBILITY & TRANSPORT

Profil : Développeur/Industriel | Apport : 450 k€

2025 2023	Directeur des Opérations Secteur : Smart Mobility & City	CA : 55 m€ 110 salariés gérés
2023 2013	Directeur des Opérations Industrielles Secteur : Smart Mobility & City	CA : 60 m€ 50 salariés gérés
2013 2008	Responsable Ventes & Opérations Secteur : Distribution B2B	CA : 2,9 Mds€ 12 salariés gérés
2008 2003	Responsable Achats Secteur : Industrie Automobile	CA : 60 Mds€ 4 salariés gérés

Compétences

B2B

DEVELOPPEMENT PRODUIT
GESTION D'EQUIPES TECHNIQUES
ACHATS/ SUPPLY CHAIN
PROCESS INDUSTRIEL / QUALITE
VENTE GRANDS COMPTES



Reprise d'une PME dans les services aux entreprises, la distribution ou la silver economy

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération

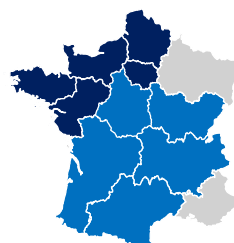
>5 m€



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B ou B2B2C**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
COMMERCE, NÉGOCE & DISTRIBUTION
AGROALIMENTAIRE
SILVER ECONOMY
FORMATION & ENSEIGNEMENT
SPORT, LOISIRS & NAUTISME

Profil : Développeur | Apport : 500 k€

2024
2019

Directeur Commercial
Secteur : Résidences services seniors

CA : 60 m€
40 salariés gérés

2019
2016

Directeur Général Associé (Reprise puis cession)
Secteur : Retail événementiel / Pop-up stores

CA : 4 m€
12 salariés gérés

2015
2001

Directeur Trade Marketing - Food
Secteur : Agroalimentaire

CA : 380 m€
16 salariés gérés

2001
2000

Co-Fondateur
Secteur : E-Commerce

CA : n.a.
n.a.

Compétences

B2B / B2B2C
MARKETING OPERATIONNEL
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
STRATEGIE DE MARQUE
EXPERIENCE CLIENTS
STRUCTURATION D'EQUIPES

Reprise d'une PME dans les services B2B ou la conception et distribution de produits en marque propre

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération

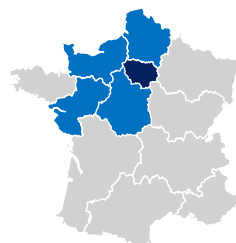
>5 m€



Société dans **les produits ou les services**

Clientèle **B2B ou B2C**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

**SERVICES AUX ENTREPRISES
CONSEIL**

DISTRIBUTION / TECH

MARKETING / COMMUNICATION

BIEN DE CONSOMMATION

Profil : Développeur | Apport : 500 k€

2025
2022

Directeur Marketing
Secteur : E-Commerce

CA : 150 m€
8 salariés gérés

2021
2014

Co-Fondateur
Secteur : Start-up Studio / Stratégie

CA : 10 m€
20 salariés gérés

2013
2010

DGA France / Directeur e-commerce
Secteur : E-Commerce

CA : 150 / 354 m€
15 / 21 salariés gérés

2010
2000

Directeur Opérationnel
Secteur : Assurances

CA : 21 m€
14 salariés gérés

Compétences

B2B / B2C

DEVELOPPEMENT DE MARQUE

STRATEGIE DIGITALE

OPTIMISATION DE LA RENTABILITÉ

BUSINESS DEVELOPMENT

DIVERSIFICATION DE L'OFFRE



Reprise d'une PME/ETI dans les services aux entreprises, l'énergie, la maintenance ou les équipements industriels

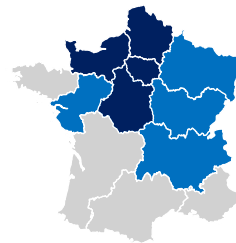
Cible : CA > 10m€ | Taille d'opération



Société dans les produits ou les services

Clientèle B2B

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
MACHINES & ÉQUIPEMENTS
ENERGIE / ENVIRONNEMENT
MAINTENANCE INDUSTRIELLE
FACILITY MANAGEMENT
DÉFENSE & AERONAUTIQUE

Profil : Gestionnaire | Apport : 1.000 k€

2024 2022	Strategy and M&A VP Secteur : Aéronautique, Défense et Spatial	CA : 69 Mds€ 15 salariés gérés
2022 2020	Head of Corporate Development Secteur : Energie Infrastructure Electrique	CA : 2,6 Mds€ 5 salariés gérés
2020 2016	Mergers & Acquisitions VP Secteur : Energie, Automatismes Industriels	CA : 35 Mds€ 40 salariés gérés
2015 2011	Mergers & Acquisitions and Strategy Director Secteur : Technologie et Image	CA : 3 Mds€ 10 salariés gérés

Compétences

B2B

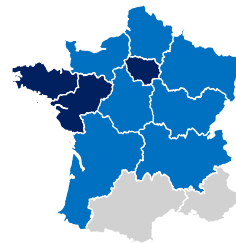
CROISSANCE EXTERNE & INTEGRATION
BUSINESS DEVELOPMENT
STRATÉGIE & INNOVATION
GESTION OPERATIONNELLE DE PROJETS
PILOTAGE FINANCIER & DES EQUIPES



Reprise d'une PME dans les produits et services en B2B / B2B2C ou non-profit

Cible : CA > 10m€ | Taille d'opération >5 m€

Société dans **les produits ou les services** à forte image
 Clientèle **B2B / B2B2C / non-profit**
 Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

SERVICES AUX PERSONNES
EDUCATION
SPORT, VOYAGE & LOISIRS
ENVIRONNEMENT, PETCARE
TECH & ELECTRONIQUE
DESING, FOOD, ART & CULTURE

Profil : Développeur | Apport : 400 k€

2024 2022	Directeur Général Secteur : Editeur d'appareillage électrique et d'éclairage décoratif	CA : 35 m€ 50 salariés gérés
2022 2020	Directeur Général Secteur : Retail omnicanal produits design et culturels	CA : 75 m\$ 100 salariés gérés
2020 2016	Senior VP Marketing Secteur : E-commerce de matériaux précieux	CA : 1 Md\$ 15 salariés gérés
2015 2011	Senior Partner Secteur : Secteur : Agence digitale & communication	CA : 6 Md\$ 15 salariés gérés

Compétences

EXPERIENCE CLIENT
INTERNATIONAL
DEVELOPPEMENT DES TALENTS
DEVELOPPEMENT DE MARQUE
TRANSFORMATION DIGITALE
OMNICANAL



Reprise d'une PME dans la production, les services B2B ou les biens à destination de l'industrie

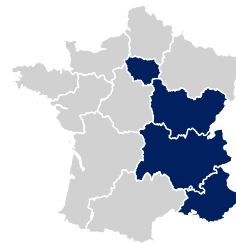
Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans la **production** ou les **services aux Entreprises**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1

Activités recherchées

SERVICES AUX ENTREPRISES
INDUSTRIE
BIENS D'EQUIPEMENTS
COMMERCE & DISTRIBUTION

Profil : Gestionnaire | Apport : 800 k€

2023 2020	Vice-Président Secteur : Commerce et distribution	CA : 60 Mds€ 250 salariés gérés
2020 2012	Directeur Général Secteur : Commerce et distribution	CA : 60 Mds€ 600 salariés gérés
2012 2007	Directeur Expérience Clients Secteur : Commerce et distribution	CA : 60 Mds€ 120 salariés gérés
2007 2001	Directeur Achats Secteur : Commerce et distribution	CA : 60 Mds€ 50 salariés gérés

Compétences

EXPERIENCE CLIENT
INTERNATIONAL
GESTION D'USINE
OPTIMISATION PRODUCTION
STRUCTURATION D'EQUIPES
ACHATS/ NEGOCIATION



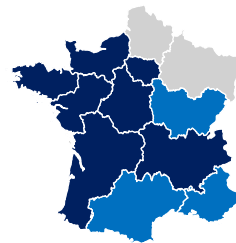
Reprise d'une PME/ETI dans la production, le négoce B-to-B ou les services et équipements à destination de l'industrie ou de l'agroalimentaire

Cible : CA > 10m€ | Taille d'opération >5 m€ 25 m€

Société dans la **production** ou le **négoce**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1 ■ Prio 2

Activités recherchées

INDUSTRIE / PRODUCTION
AUTOMOBILE
MACHINES & EQUIPEMENTS
AGROALIMENTAIRE
NÉGOCE

Profil : Gestionnaire | Apport : 700 k€

2023 2020	Directeur de la Transformation Secteurs: Automobile & Transformation Agroalimentaire	CA : 1,5 Mds€ 19 salariés
2019 2018	Directeur Général Business Unit Secteur : Agroalimentaire	CA : 3 Mds€ 900 salariés
2018 2016	Directeur Contrôle de Gestion Opérations Secteur : Automobile	CA : 3 Mds€ 5 salariés
2016 1995	Directeur Contrôle de Gestion Usine Secteur : Automobile	CA : 10 Mds€ 80 salariés

Compétences

B2B

PILOTAGE DE LA QUALITE
TRANSFORMATION/ RESTRUCTURATION
PROCESS INDUSTRIEL
DEVELOPPEMENT DE MARCHES
GESTION FINANCIERE/ INDUSTRIELLE/ PROJET



Reprise d'une PME dans les produits ou les services B2B à technicité forte

Cible : CA > 5m€ | Taille d'opération



Société dans la **production ou les services**

Clientèle **B2B**

Management intermédiaire en place



■ Prio 1

Activités recherchées

INDUSTRIE
CHIMIE
SERVICES AUX ENTREPRISES
DISTRIBUTION B2B
INGENIERIE
MÉCANIQUE

Profil : Développeur | Apport : 500 k€

Depuis 2003	Président Secteur : Développement & Restructuration	CA : 50 m€ 400 salariés
2003 2001	Directeur Europe Secteur : Solutions de gravure et découpe	CA : 50 m€ 300 salariés
1999 1993	Directeur de division Secteurs : Technologies industrielles, énergies, santé, et aviation durable	CA : 1 Mds€ 500 salariés
1993 1991	Consultant Secteurs : Conseil en stratégie	

Compétences

STRATEGIE D'ENTREPRISE
DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
LANCEMENT DE NOUVELLES OFFRES
ORGANISATION & PROCESS
CROISSANCE EXTERNE & INTEGRATION
OPTIMISATION DE LA RENTABILITE